



ALLTRADE
Viaggi & Turismo



**ALL TRADE
BUSINESS**

Entra nel mondo del turismo

 0645582222

 info@alltradebusiness.it

 www.alltradebusiness.it



Il gruppo Alltrade Viaggi



- I nostri manager lavorano nel settore da oltre trent'anni;
- Collaboriamo con oltre 300 affiliati
- I nostri affiliati lavorano con centinaia di partners territoriali
- Siamo partner di Geo Network, il più grande gruppo di acquisto nazionale di proprietà Alpitour Costa C.
- Collaboriamo con le più importanti piattaforme di teleprenotazione con milioni di hotels e soluzioni per l'ospitalità: 6tours, Jumbo Beds, Booking adv, etc
- Lavoriamo con commissioni alte e tariffe nette
- Abbiamo una divisione IT e Social Media Marketing



Perchè entrare nel turismo?



- **Incrementare le entrate del 1° impiego, in un Settore in forte ripresa;**
- **Investire in una nuova attività commerciale con un trend di crescita costante;**
- **Creare un'opportunità lavorativa per gli altri (coniuge, compagno/a, figli);**
- **Diventare un influencer per raccontare e vendere i viaggi effettuati negli anni, aprendo un blog e un e-commerce**
- **Regolarizzare la propria attività turistica con la licenza di Agenzia di viaggi per guide turistiche, associazioni sportive, aziende vinicole, ristoranti, società nautiche e di noleggio, altro;**

TURISMO

Perche sceglierci?



- **Location:** per abilitare i progetti online si utilizza virtualmente la location della casa madre
- **Garanzie:** si utilizza l'estensione della fideiussione/fondo di garanzia.
- **Direzione tecnica:** si utilizza la direzione tecnica centralizzata
- **Contabilità:** ci si appoggia alla divisione contabile della casa madre, che si occuperà di fatturare alla clientela
- **Sistema gestionale:** si utilizza il sistema gestionale della casa madre per il caricamento delle partite di viaggio
- **Formazione:** i nostri docenti ti insegheranno i segreti della professione supportandoti nelle varie fasi di apprendimento
- **Contratti con i tour operator:** il volume d'affari sviluppato negli anni e la fiducia dei fornitori consentono di ottenere le migliori quotazioni del mercato
- **Piattaforme di teleprenotazione:** si utilizzaranno i channel manager della casa madre (voli, hotel, traghetti, autonoleggio, asicurazioni) per vendita dei servizi a terra e di biglietteria (7 su 7:24)
- **Costruzione viaggi su misura:** la completa libertà nel costruire una propria programmazione e scegliere fornitori di qualsiasi tipologia (hotel, guide, altro)
- **Costruzione sito:** la nostra divisione web è a supporto degli affiliati per tutta la parte tecnica.

Agenzia di viaggi online

La soluzione ti consentirà di avviare un portale turistico integrato con un blog, senza la necessità di aprire un punto vendita, eliminando quindi i costi fissi, gestendo in completa libertà il tuo tempo. La nostra piattaforma formativa online e il supporto del nostro staff, garantiranno l'operatività immediata.

Il progetto è completamente personalizzabile sia nella grafica che nella costruzione del sito (logo + denominazione), potrai lavorare con i principali tour operator nazionali (Alpitour, Eden viaggi, Futura, Ota + di 100), costruire pacchetti turistici, tour, itinerari, organizzare viaggi di gruppo, crociere (Costa crociere, Msc, altro), prenotare voli, treni, traghetti, autonoleggio, puntando su destinazioni che conosci personalmente.

- **Potrai specializzarti sui viaggi di nozze, viaggi avventura, eventi sportivi, viaggi di lusso, itinerari religiosi, etc.**
- **Potrai sviluppare l'attività di Incoming e puntare sul Turismo esperienziale**
- **Avrai a disposizione molteplici piattaforme di teleprenotazioni (voli, hotel, treni, traghetti, autonoleggio)**

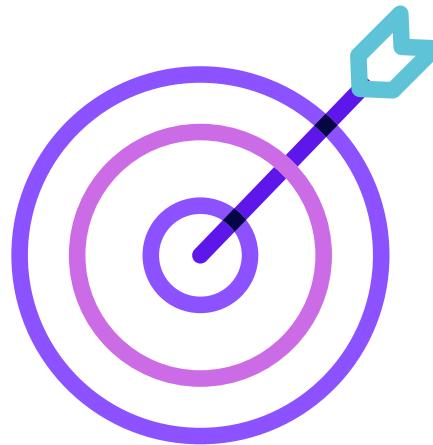
NON E' OBBLIGATORIA LA PARTITA IVA



Affiliazione online



Formula lancio startup di affiliazione: **€ 4.500 + IVA**



- importo da versare una tantum per avvio startup agenzia
- acconto alla firma € 2500 (inclusa iva)
- differenza in 5 rate mensili
- possibilità di rateizzazione personalizzata

Canone gestionale mensile € 100+ iva (invece di 130) e include:

- contabilità turistica, direzione tecnica,
- assistenza/supporto,
- software gestionale
- etc..

Potenzialità: questa soluzione basata sulla sicurezza di poter lavorare con le stesse quotazioni delle agenzie di viaggio indipendenti e dei grandi player del settore (lastminute.com, eDreams, Expedia, etc.)



Trasparenza & Royalty: la casa madre ti metterà in contatto con i fornitori che ti invieranno le quote nette/commissionabili direttamente senza incidere sostanzialmente sulla tua marginalità, applicando solo il 4%, calcolata sull'importo lordo.

- Es. prezzo netto del pacchetto €1000 - Ricarico stabilito da te € 500
- Prezzo di vendita al cliente € 1500
- Royalty casa madre € 60 (4% sul lordo)



**FEE BIGLIETTERIA AEREA
VIAGGI DI GRUPPO
(pullman/escursioni)
€ 4 a persona**

Apri la tua filiale su strada

La formula di affiliazione ti permetterà di avviare un'Agenzia di viaggi "su strada" o in un ufficio (anche condiviso), tramite le autorizzazioni provinciali (estensione di licenza e direzione tecnica) della casa madre.

Questa soluzione semplifica la fase di avviamento sia per quanto riguarda la parte operativa relativa alla contrattualistica con i tour operator che per i servizi di biglietteria (aerea, ferroviaria, marittima, autonoleggio), che verranno abilitati direttamente dalla casa madre.

Ti verrà costruito un sito internet dinamico per pubblicare le offerte dei migliori tour operator (oltre 100 fornitori) e i pacchetti di viaggio costruiti direttamente da te, in completa autonomia, con la libertà di poter scegliere fornitori e servizi.

Il nostro obiettivo è di trasformarti in un agente di viaggio professionale, il primo passo sarà quindi di iniziare un percorso formativo, svolto online tramite la nostra piattaforma di video corsi registrati, senza vincoli di orari e con la sicurezza di poter contare su un servizio di assistenza continuativa, per tutta la durata del contratto.

Potrai integrare la Piattaforma Esperienze (facoltativa), rendendo il tuo sito un e-commerce dinamico per la vendita dell'esperienze turistiche



Affiliazione su strada + online



Formula lancio startup di affiliazione: **€ 6.900 + IVA**

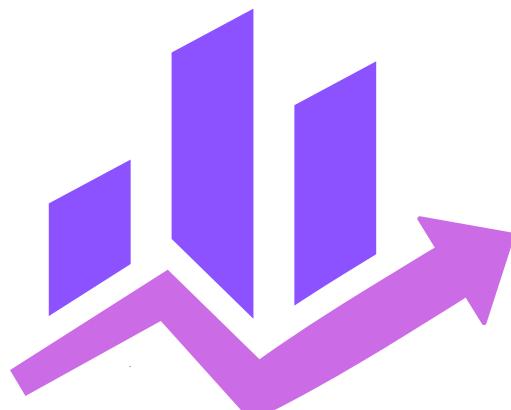


- importo da versare una tantum per avvio startup agenzia
- acconto alla firma € 4000 (inclusa iva)
- differenza in 8 rate mensili
- possibilità di rateizzazione personalizzata

Canone gestionale mensile € 130 + iva (invece di 150 + iva) e include:

- contabilità turistica, direzione tecnica,
- assistenza/supporto,
- software gestionale
- etc..

Potenzialità: questa soluzione basata sulla sicurezza di poter lavorare con le stesse quotazioni delle agenzie di viaggio indipendenti e dei grandi player del settore (lastminute.com, eDreams, Expedia, etc.)



Trasparenza & Royalty: la casa madre ti metterà in contatto con i fornitori che ti invieranno le quote nette/commissionabili direttamente senza incidere sostanzialmente sulla tua marginalità, applicando solo il 4%, calcolata sull'importo lordo.

- Es. prezzo netto del pacchetto €1000 - Ricarico stabilito da te € 500
- Prezzo di vendita al cliente € 1500
- Royalty casa madre € 60 (4% sul lordo)



Potrai integrare la Piattaforma Esperienze (facoltativa), rendendo il tuo sito un e-commerce dinamico per la vendita dell'esperienze turistiche aggiungendo un canone operativo di € 35 mensili.

**FEE BIGLIETTERIA AEREA
VIAGGI DI GRUPPO
(pullman/escursioni)
€ 4 a persona**

Ricavi e percentuali

- Rivendita quote nette trasmesse dai tour operator, con ricarico medio dal 12% al 25%, in base al mercato di riferimento;
- Organizzazione di viaggi in pullman (gite giornaliere, tour con hotel, accompagnatore e guida), con ricarico medio del 30%;
- Organizzazione di crociere di gruppo (6/8 cabine), con ricarico medio dal 30% al 50%, in base alla stagionalità;
- Costruzione di viaggi «su misura» con ricarico medio dal 20%/25%.

LE AGENZIE DI VIAGGIO INTERMEDIARIE

POSSENO ESSERE DISTINTE IN:

✓ AGENZIE DI VIAGGIO OUTGOING

*Svolgono principalmente un ruolo di **intermediazione** fra il **consumatore finale** e le **imprese fornitrice di servizi turistici**. Vendono viaggi organizzati dai tour operator, servizi isolati (trasporto, ricettività, accoglienza, etc.) e servizi accessori (informazioni, coperture assicurative, documenti vari).*

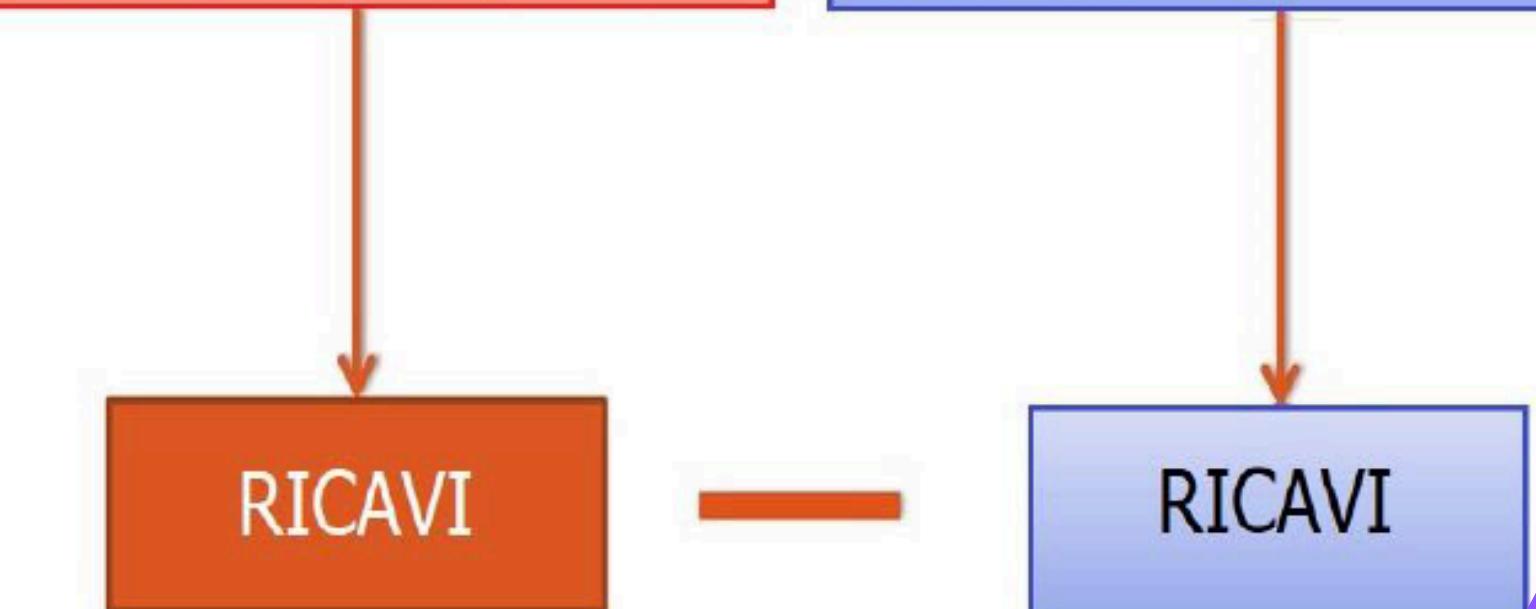


Nella loro attività di intermediazione le Agenzia di Viaggi, percepiscono un compenso percentuale chiamato provviggione/commissione.

La percentuale media del settore è del 10%
La percentuale media del nostro gruppo dal 14%/20%

Nella loro attività di costruzione le Agenzie di Viaggi, percepiscono un compenso ricaricando le quote nette trasmesse dai Tour operator oppure costruendo pacchetti.

La percentuale di "ricarico" sulle quote nette è mediamente dal 14% al 25%.



Piattaforma Esperenziale



Piattaforma Esperenziale - Experience Italy

Con il nuovo sistema integrabile di prenotazione "white label" Business **potrai prendere le prenotazioni e pagamenti direttamente dal tuo sito web** e da Goolge Reserve, in modo automatico o manuale oltre ad aumentare la facilità per il cliente di effettuare un booking.

Il sistema automatizza tutto l'iter della vendita mandando al cliente 3 e-mail costumizzabili (Conferma, Reminder, di Ringraziamento dopo il check-out > con la possibilità di scrivervi una review su Google o TripAdvisor), inoltre è possibile accettare le prenotazioni manualmente per tutti quei tours (Multi day Tours) che necessitano di una conferma finale.

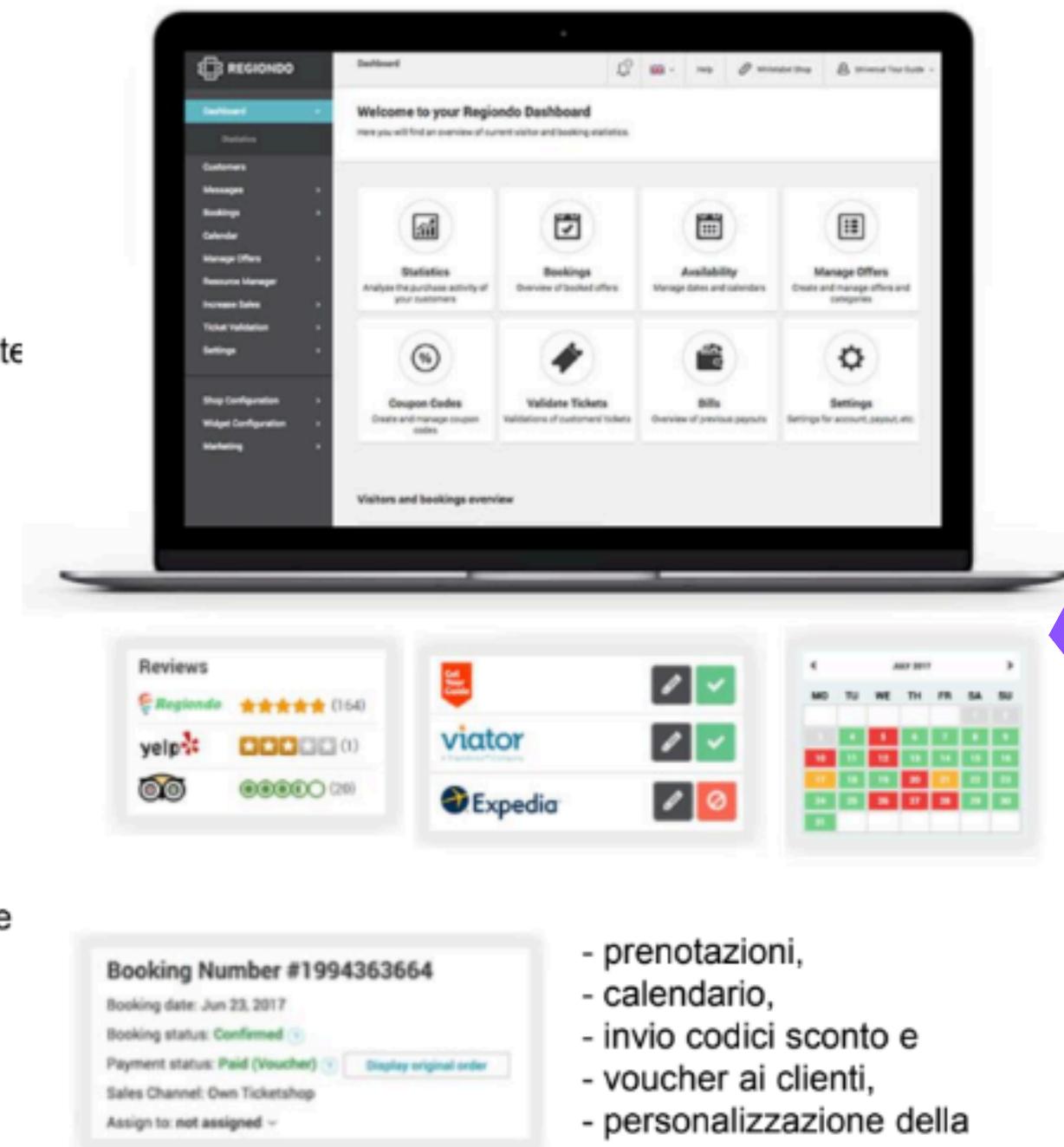
Attraverso il desk delle prenotazioni si possono gestire tutti i Bookings provenienti dalle 3 diversi fonti : Il proprio sito / Google Reserve, le prenotazioni offline e dalle OTA. In qualsiasi momento attraverso il calendario si possono cancellare le date, creare di nuove, inviare notifiche ai clienti (in caso di maltempo o imprevisti last minute), modificare le prenotazioni.

Tramite il multiutente è possibile personalizzare nei minimi dettagli quello che i tuoi collaboratori possono fare e vedere (receptionist, info points, partners, fornitori, agenti/rivenditori,...). Con il channel manager puoi sincronizzare semplicemente tutte le prenotazioni che ti arrivano dai marketplace (Viator, GetYourGuide, Musement, e 150 altri) senza avere problemi di overbooking.

Il sistema è un "all in one solution" ed è anche un sistema offline, per cui si possono inserire e gestire anche le prenotazioni dal telefono, dando anche la possibilità di incassare con saldo sul posto. Tramite l'accesso Multiutente è possibile dare un account customizzato (con solamente il calendario, le prenotazioni e 5 tour da prenotare) ad un fornitore per effettuare quelle prenotazioni B2B.

Ulteriormente il sistema, oltre che far vedere tutta la banca dei clienti (importante per questo periodo), ha una sezione Business Intelligence dedicata sul fatturato (Filtrabile da data in data e per prodotto).

Questo sistema può essere integrato su più siti web nello stesso momento. Inoltre, è possibile integrare quattro diverse forme grafiche implementabili per diverse strategie di co-marketing.



The screenshot displays the Regionido software interface. It includes a left sidebar with navigation links like Dashboard, Customers, Messages, Bookings, Calendar, Manage Offers, Resource Manager, Increase Sales, Ticket Validation, and Settings. The main dashboard shows a 'Welcome to your Regionido Dashboard' message and various performance metrics. Below the dashboard, there are sections for Statistics, Bookings, Availability, Manage Offers, Coupon Codes, Validate Tickets, Bills, and Settings. At the bottom, there's a 'Visitors and bookings overview' section. To the right, there are sections for Reviews (Regionido, Yelp, Google, Expedia) and a calendar. A detailed 'Booking Number #1994363664' box shows booking details: Jun 23, 2017, Confirmed, Paid (Voucher), Own Ticketshop, and 'not assigned' for assignment.

- prenotazioni,
- calendario,
- invio codici sconto e
- voucher ai clienti,
- personalizzazione della messaggistica (e-mail)
- integrazioni sul sito
- integrazione Google Business

Servizi di Esperenzialità



Formula lancio di startup

€ 1.500 + IVA

Canone gestionale mensile invece di 65 + iva e include:

- Piattaforma Esperienziale
- Formazione
- Assistenza/supporto
- Sito Web
- Contabilità turistica
- Direzione tecnica,
- etc..

Potenzialità

La soluzione consentirà di vendere escursioni, gite in bus e in barca, trekking, corsi di cucina, sport., visite ai musei, etc. Potrai attivare Progetto di Rete, coinvolgendo guide, accompagnatori, strutture ricettive (hotel, case vacanze, agriturismi, altro), associazioni, cantine, produttori agricoli.

La piattaforma è estesa per:

Appassionati del turismo esperienziale, hotel/case vacanza, associazioni, apt locali e info points, guide e accompagnatori società ncc/bus turistici, società di noleggio (bici, moto, altro), charter nautici agenzia di viaggio.



Domande e risposte



Per aderire al progetto devo costituire una società?

Non è necessario aprire una partita iva, si potrà aderire con i dati personali e in seguito si potrà abilitare una posizione iva oppure costituire una società.

Posso dare il nome che voglio al sito e personalizzare il template?

Si potrà scegliere qualsiasi denominazione del sito e personalizzare la grafica a proprio piacimento.

Ho le stesse potenzialità di altri players del settore?

Le tariffe garantite dal nostro network sono competitive come quelle di expedia, lastminute.com, edreams, etc. sia per quanto riguarda i pacchetti turistici che hotels, voli ed altri servizi.

Come si svolgerà la formazione?

La formazione verrà svolta online tramite la nostra piattaforma <https://www.accademiaturismo.online/pages/affiliati>, rimarranno comunque a disposizione i nostri formatori per approfondire gli argomenti.

Posso costruire pacchetti e servizi turistici e quali servizi posso vendere?

Il Partner ha la facoltà di costruire pacchetti in completa libertà, proporre tour, itinerari, soggiorni, applicando ovviamente le regole turistiche.

Posso decidere il prezzo?

Il ricarico è deciso dal partner, che potrà gestire la percentuale di ricarico.

Come faccio a far conoscere il mio sito?

Le nuove tecniche di posizionamento consentiranno di promuovere il sito tramite i principali social media.

La formazione consentirà di acquisire tutti i concetti di social media marketing.

Chi mi aiuterà nella gestione del sito?

Il nostro reparto IT, assisterà e supporterà il partner nella costruzione e gestione del sito.

Chi mi aiuterà nella gestione turistica?

Il nostro staff di assisterà nella costruzione dei pacchetti e nella proposta e scelta dei fornitori.

Come verrà gestita la contabilità turistica?

Per le vendite dei pacchetti e dei servizi turistici in genere, si utilizzerà il contratto nazionale (Astoi), la nostra contabilità di occuperà di emettere le fatture.

Quanto guadagnerò sui pacchetti e servizi turistici in genere?

L'utile riconosciuto varierà tra il 90/80%, escluse le dinamiche per la vendita dei prodotti esperenziali.

Come percepirò i miei guadagni?

Basterà emettere una ricevuta con ritenuta d'acconto oppure una fattura (per i possessori di p.iva) nei nostri confronti dell'importo della commissione riconosciuto.

Posso comunque aderire al vostro network?

Potrai entrare nel nostro gruppo in qualsiasi momento sostenendo i costi ufficiali specificati nel nostro sito www.alltradeviaggieturismo.it





ALLTRADE
Viaggi & Turismo



**ALL TRADE
BUSINESS**

Entra nel mondo del turismo

 0645582222

 info@alltradebusiness.it

 www.alltradebusiness.it

